

MULTIDISCIPLINARITY AND LAW

Rafael De Conti

Business Attorney
and Political Philosopher
www.rafaeldeconti.pro.br

1. The skill - of *(i)* solve problems never faced before, and *(ii)* of provide new solutions to old problems - is a necessity not only of the global market, but, basically, it is a necessity of the human being development.

But what is it needed to have these skills? What kind of professional is able to provide new solutions to old issues and solve new problems, which ones, naturally, are more and more complex over the time and the globalization process?

MULTIDISCIPLINARIEDADE E DIREITO

Rafael De Conti

Business Attorney
e Filósofo Político
www.rafaeldeconti.pro.br

1. A habilidade - de *(i)* resolver problemas nunca enfrentados antes, e *(ii)* de dar soluções novas para velhos problemas - é uma necessidade não apenas do mercado global, mas, basicamente, é uma necessidade do desenvolvimento do ser humano.

Mas o que é preciso para ter estas habilidades? Que tipo de profissional é capaz de dar soluções novas para velhas questões e resolver novos problemas, os quais, naturalmente, são mais e mais complexos com o decorrer do tempo e com o processo de globalização?

The first thing which we think is that this kind of professional is an expert, basically, because (i) he knows, in a deep way, the concepts of a specific area of the human knowledge, which, by growing up in a geometrical proportion, demands investment of time; and, consequently, because (ii) by this knowledge, the expert can connect the concepts and take business decisions - aiming a new solution to an old problem or the solution of a problem never faced before - faster than the person that need learn, for the first time, the concepts of a specific area. *Nemo Nascitur Artifex* (no one born with knowledge of an art).

2. Nevertheless, the extreme expertise can be blind. And when this happens? When the expert don't understands that there is a mutual relation between the different areas of the human knowledge. When the expert don't understand that one area of knowledge can modify another area.

On the contemporaneous world, more and more are needed professionals that can understand two or more areas and the specialties inside these areas; are needed

A primeira coisa que pensamos é que um especialista é este tipo de profissional, basicamente, porque (i) ele sabe, de um modo profundo, os conceitos de uma área específica do conhecimento, a qual, por crescer em uma proporção geométrica, demanda investimento de tempo; e, conseqüentemente, porque (ii) por este conhecimento, o especialista pode conectar os conceitos e tomar decisões negociais - visando uma nova solução para uma antiga questão ou a resolução de um problema nunca antes enfrentado - mais rápido do que aquele que precisa aprender, pela primeira vez, os conceitos de uma área específica. *Nemo Nascitur Artifex* (ninguém nasce com o conhecimento de uma arte).

2. Porém, a especialização extrema pode ser cega. E quando isto acontece? Quando o especialista não compreende que há uma relação mútua entre as diferentes áreas do conhecimento humano. Quando o especialista não compreende que uma área do conhecimento pode modificar outra área.

No mundo contemporâneo, mais e mais são precisos profissionais que conseguem compreender duas ou mais áreas e as especialidades dentro destas áreas; são

professionals whose can establish new multidimensional concepts, or the understanding of the facts by as many sides as possible.

2.1. Let's take simple examples. First, an example related to different areas inside the Law Area. After, an example related to different areas of the human knowledge.

2.1.1. In advocacy, is not difficult observe, according to the extreme fragmentation between the different technique of Law (which has its genesis at the own pedagogic of legal education), that most professionals have difficulty to realizes the effects that their own actions, in a specific area of expertise, generates on other areas.

An operation of corporate restructuring, for example, will be more efficient e more secure according with the degree of knowledge in Tax Law which has the Corporate Lawyer who structured the operation. But this degree of knowledge depends,

precisos profissionais que conseguem estabelecer novos conceitos multidimensionais, entendendo os fatos por quantos ângulos for possível.

2.1. Vamos tomar simples exemplos. Primeiro, um exemplo relacionado a diferentes áreas dentro do Direito. Depois, um exemplo relacionado a diferentes áreas do conhecimento humano.

2.1.1. Na prática da advocacia, não é difícil notar, em função da fragmentação extrema entre as diversas técnicas do Direito (a qual possui sua gênese na própria pedagogia do ensino jurídico), que grande parte dos profissionais acaba tendo dificuldades para vislumbrar os efeitos que suas ações, em um campo específico de atuação, geram para as outras searas.

Uma operação de reestruturação societária, por exemplo, será mais eficiente e mais segura conforme o grau de conhecimento em direito tributário que tiver o advogado societário que estruturar a operação. Mas este grau de conhecimento depende,

previously, of knowledge of how the areas of Law are related between them, what are the connection points, what are its foundations.

2.2.2. The Contractual Theory of the Political Philosophy is the other example. The concepts of representation, collective entity, checks and balances and sovereign power, that are concepts of the Contractual Theory, are powerful instruments to work with Corporate Law, respectively, to work with the issues of pierce the corporate veil, intra-corporate conflicts, governance corporate and control power.

2.2.3. The Theory of Rational Choice and the Game Theory, additionally, are examples of good instruments to be acquired for negotiation, which is the soul of the lawyer, individual who works with the skill to convince.

3. The professional which is capable to give new solutions to old problems and

previamente, do conhecimento de como estas áreas jurídicas se relacionam, quais são os seus pontos de contatos, quais são seus fundamentos.

2.2.2. A Teoria Contratual da Filosofia Política é o outro exemplo. Os conceitos de representação, entidade coletiva, freios e contrapesos e poder soberano, que são conceitos da Teoria Contratual, são instrumentos poderosos para se trabalhar com Direito Societário, respectivamente, para trabalhar com as questões da desconsideração da personalidade jurídica, conflitos empresariais internos a companhia, governança corporativa e poder de controle.

2.2.3. A Teoria da Escolha Racional e a Teoria dos Jogos, adicionalmente, são exemplos de bons instrumentos para serem adquiridos para negociação, a qual é a alma do advogado, indivíduo que trabalha com a habilidade de convencer.

3. O profissional que é capaz de dar novas soluções para velhas questões e resolver

solve new problems, is not just a legal specialist, but, before, is a person which has a solid formation on Theory of Law and others fundamental areas of the human knowledge, such as Economics, Logic and Philosophy.

RDC 07.18.2008 – actualized at 04.04.2009, 04.07.2009 and 07.31.2009.

novos problemas, não é apenas um especialista jurídico, mas, antes, uma pessoa que tem uma sólida formação em teoria do direito e em outras áreas fundamentais do conhecimento humano, tais como Economia, Lógica e Filosofia.

RDC 18.07.2008 – atualizado em 04.04.2009, 07.04.2009 e 31.07.2009.